



Stellenausschreibung

Sales Manager*in für die TransFactory®

Wir bieten:

- Eine herausfordernde Tätigkeit in einem wachsenden Unternehmen
- Abwechslungsreiche Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung in einem dynamischen Team mit Raum für Individualität und viel Humor
- Gleitzeit, mobiles und flexibles Arbeiten (z. B. auch im Homeoffice)
- Wir sind per Du und haben flache Hierarchien
- Ein ambitioniertes Team mit netten Kolleg*innen und bieten dir Raum für persönliche Entwicklung
- Regelmäßige außerbetriebliche Veranstaltungen, die unseren Teamgeist stärken
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Viel Unterstützung, um dich in deiner neuen Aufgabe einzuleben und dich zu entwickeln: klarer Prozess, Unterlagen, Skripte, persönliche Unterstützung
- Die Chance, die Erfolgsgeschichte eines hoch innovativen und attraktiven Produktes von Anfang an wesentlich mitzuschreiben

Was bringst Du mit?

- Du hast eine Ausbildung und/oder ein Studium im kaufm. oder techn. Bereich absolviert und idealerweise erste Erfahrungen im Vertrieb von technischen Produkten oder Dienstleistungen sammeln können
- Kommunikationsstärke und Zielstrebigkeit zählen zu deinen Eigenschaften
- Du hast Spaß am Umgang mit Kunden und kannst diese für Dich begeistern
- Du hast einen engagierten, teamorientierten, strukturierten und eigenständigen Arbeitsstil
- Du besitzt einen PKW-Führerschein
- Du hast sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Du bist sicher im Umgang mit dem PC und den gängigen Office Produkten

Deine Aufgaben:

- Du entwickelst unsere Leads zu Kunden
- Du erreichst Wachstums- und Umsatzziele durch die erfolgreiche Weiterentwicklung unseres standardisierten Vertriebsprozesses
- Du führst unsere Webinare durch und pflegst das Vertriebsnetzwerk
- Du erstellst Angebote durch Nutzung unserer Vorlagen, die du selber weiter entwickeln kannst und bringst diese zu erfolgreichen Aufträgen
- Du trägst mit deinen Informationen aus den Kundengesprächen zu einer erfolgreichen Weiterentwicklung der TransFactory® bei
- Du berichtest in regelmäßigen internen Meetings über den jeweils aktuellen Stand der Entwicklungen

Du hast Interesse?

Dann melde dich mit deiner Kurzbewerbung bei Daniel Kemme: daniel.kemme@nft-digimates.de